

TERMO DE REFERÊNCIA

Contratação de Pessoa Jurídica

TDR Nº 2001/2022

1. Objeto

Contratação de pessoa jurídica para atuar como Consultor de comercialização e engajamento do setor produtivo no Movimento Negócios pela Terra.

2. Contextualização

A Conexsus – Instituto Conexões Sustentáveis - é uma organização da sociedade civil de interesse público (OSCIPI) que tem como missão ativar o ecossistema de negócios comunitários de impacto socioambiental (NCIS), ampliando sua contribuição para a geração de renda no campo e conservação de florestas e biomas naturais. Estes negócios são cooperativas e associações produtivas que atuam nas cadeias da alimentação saudável e sustentável, agroflorestal, da sociobiodiversidade e do extrativismo, da pesca artesanal sustentável e do manejo florestal comunitário. Entendemos que estas organizações geram benefícios ambientais, contribuindo para a conservação de florestas e biomas, a resiliência dos territórios e a mitigação e adaptação às mudanças do clima. Em termos sociais e econômicos, as organizações geram renda em áreas rurais e de floresta, muitas vezes como única alternativa ao uso predatório dos recursos naturais. Além disso, a organização comunitária fortalece as comunidades e permite a manutenção de modos de vida diferenciados, tais como de populações extrativistas e quilombolas, povos indígenas e agricultores familiares.

A Conexsus desenvolve suas iniciativas com foco em três pilares:

2.2.1. Melhoria dos modelos de negócios comunitários;

2.2.2. Acesso aos mercados através de novas parceiras mais igualitárias;

2.2.3. Desenvolvimento de diversos instrumentos financeiros adequados à realidade destas organizações em suas distintas fases de amadurecimento. Essa abordagem e metodologia serão utilizados no projeto Desafio Semiárido: Conectando Produção de base comunitária sustentável e mercados, realizado com apoio do AKSAAM e FIDA na região do semiárido nordestino.

3. Descrição dos Serviços

A consultoria será responsável por definir e gerenciar estratégias de comercialização que promovam a conexão dos negócios comunitários com os mercados públicos ou privados, sejam locais, regionais, nacionais ou internacionais.

As atividades a serem realizadas na prestação dos serviços são:

- Definir a estratégia comercial da Plataforma de comercialização e serviços;
- Definir uma estratégia de curadoria dos negócios comunitários junto à assessoria de desenvolvimento organizacional e comercialização da Conexsus;



CONEXSUS
CONEXÕES SUSTENTÁVEIS

- Construir um portfólio de produtos e organizações comunitárias da sociobiodiversidade e agricultura familiar para integrarem a plataforma;
- Promover a plataforma e seu portfólio para compradores associados a redes internacionais de comércio justo;
- Prospectar outros parceiros comerciais potenciais, incluindo compradores nacionais e internacionais;
- Identificar e engajar provedores de serviços relacionados à comercialização/exportação para integrarem a plataforma;
- Apoiar e gerenciar projetos liderados pela área de Acesso a Mercados da Conexsus;
- Gerenciar as atividades de comercialização do projeto *Unlocking the export of Brazilian NTFPs* (apoiar as jornadas de exportação das organizações comunitárias, liderar reuniões com parceiros, redigir relatórios para doadores);
- Planejar e monitorar atividades de promoção comercial junto aos parceiros;
- Organizar e participar de reuniões e eventos;
- Organizar e aprimorar agenda estratégica de relacionamento junto às organizações produtivas, empresas e parceiros, para diferentes fins;
- Apoiar tecnicamente o desenvolvimento da estratégia de acesso a mercados para cadeias de valor chaves dentro da Conexsus.

4. Qualificação técnica do/a profissional responsável indicado/a pela empresa

- Pelo menos 10 anos de experiência no estabelecimento de parcerias comerciais para cadeias de valor agrícolas e/ou extrativistas sustentáveis;
- Conhecimento amplo do mercado de produtos sustentáveis e comércio justo, em diferentes setores da economia;
- Experiência na gestão de relacionamento com stakeholders;
- Habilidade para estabelecer relações de parcerias de longo prazo;
- Capacidade de trabalhar em ambientes horizontais, com equipes multidisciplinares e operando em rede;
- Comportamento empreendedor com disposição para aprender e reorientar o trabalho a partir da experiência;
- Formação desejada em administração, economia, engenharia, relações internacionais ou outras áreas afins;
- Experiência prévia na área de suprimentos de empresas privadas e no comércio internacional de *commodities* agrícolas e produtos florestais não madeireiros será um diferencial.
- Inglês fluente.

5. Diversidade e Inclusão



CONEXSUS
CONEXÕES SUSTENTÁVEIS

A Conexsus acredita que a diversidade é essencial para que possamos continuar promovendo conexões em prol da ativação do ecossistema de negócios comunitários rurais e florestais e, por isso, está comprometida em criar um ambiente diversificado e se orgulha de ser uma empregadora de oportunidades iguais.

6. Orientações e prazos para envio do currículo:

Os profissionais interessados devem enviar currículo até o dia 31/01/2022 para especialistaunicrh@outlook.com